



もりおか起業ファンド

盛岡市広域での起業家を資金支援と経営支援をする目的で、盛岡信用金庫、盛岡市、滝沢市、矢巾町、紫波町、フューチャーベンチャーキャピタル株式会社が出資し、設立されたファンドです。

このような方はいませんか？



- ✔ 事業が軌道に乗ってきたので、資金調達をして更に規模を拡大したい。
- ✔ 個人事業主でやってきたが、事業が軌道に乗ってきたので法人化したい。
- ✔ 企業設立の際に、設立新株で出資して欲しい。
- ✔ 数名でやってきたが、外部の専門家のアドバイスを受けながら事業を進めたい。
- ✔ Uターン起業、Iターン起業、第二創業、沿岸部から移ってきた方の創業。

投資金額

1社あたり **300～500万円**

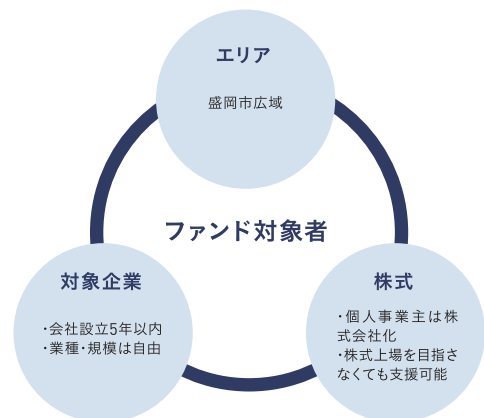
(資金ニーズや事業規模により変動します。)

資金使途は自由です。人件費など幅広い使途に活用が可能です。

※当ファンドは議決権の過半数(発行済株式の50%)以上の取得は想定しておりません。



ファンド対象者



投資対象地域

盛岡市広域(岩手県北地域含む、盛岡信用金庫営業エリア※)に本社を置く企業。

※盛岡信用金庫営業エリア

盛岡市、滝沢市、矢巾町、紫波町、花巻市、雫石町、八幡平市、岩手町、一戸町、二戸市、九戸村、久慈市、葛巻町、軽米町、洋野町、野田村、普代村、田野畑村、遠野市

投資対象企業

原則として、会社設立予定者および会社設立から5年以内の企業。

業種、規模は限定しません。

個人事業者については株式会社化の上で投資を行います。

株式上場を目指さない企業の方でも投資可能です。

支援方法

会社設立時、事業立ち上げ時などに株式や社債などで資金供給を行います。

毎月月例会議を開催し、経営の方針について議論を行い、会社の方針について経営者と一緒に考えていきます。

投資実行から回収までの3～5年間は事業計画達成に向け、事業計画作成等、様々なことを支援します。

月例会議とは

月に1回開催しPDCAサイクル※を回していく仕組み作りを経営者とファンドが協力して行います。事業計画なくては正しい経営を行うことができませんので、投資審査の過程で中期事業構想書等の事業計画を作成します。今まで計画を作成したことがない経営者でもファンドと一緒に作り上げていきますのでご安心ください。

※PDCAサイクル・・・Plan(目標設定)→Do(具体的な行動)→Check(評価・検証)→Action(改善・修正)の4つの段階を繰り返すことによって業務の改善を目指すこと。



ファンドフロー

申込受付

出資条件を満たしているかどうか確認の上、申し込みを行ってください。



必要書類の提出

経営者の意欲と事業の成長力が示される投資審査において重要となります。

必要書類

・事業計画
・決算書
・月次試算表
・登記簿謄本
・定款
・株主名簿
・代表者経歴 など

投資審査

投資審査に基づき総合的に投資を判断。投資金額や株価などの投資条件を決定します。



経営支援

経営関与については3～5年の期間限定の関与となります。



回収

3～5年の関与期間の後、事業計画の達成状況、純資産を確認の上、当ファンドの持分を回収します。



ファンドお問い合わせ先

100年つづく「のれん」を一緒に。
Future Venture Capital

フューチャーベンチャーキャピタル(株)
TEL 019-606-3558 (担当:小川)

〒020-0022岩手県盛岡市大通3-6-12開運橋センタービル3階
FAX 019-606-3568
<http://www.fvc.co.jp/base/iwatetopics.html>